

Pour rester compétitifs et attractifs, les hôtels alpins doivent être assainis énergétiquement, estime le professeur Genoud. Un projet de fonds vise à les soutenir financièrement.

L'ETAT DU GRANDEUR

Stéphane Genoud, vous dirigez le projet «CREnHOM», visant à soutenir la rénovation énergétique des hôtels de montagne. Pourquoi l'hôtellerie d'altitude en particulier?

Les hôtels de montagne sont ceux qui connaissent le plus d'énergie aujourd'hui, et donc où les économies potentielles sont les plus importantes. Dans ces établissements, on chauffe pratiquement toute l'année. Ces hôtels se trouvent en outre confrontés à des changements profonds, liés au réchauffement climatique et à la réduction de la saison hivernale, qui impliquent de repenser leur modèle économique pour rester compétitifs et attractifs. Or, je remarque deux difficultés: les hôteliers n'ont pas le temps de s'en occuper et n'ont pas les compétences pour le faire, alors qu'ils sont souvent propriétaires et que les enjeux énergétiques sont importants.

Sansoublier les moyens financiers...

Effectivement. Mais souvent les hôteliers ignorent les outils à disposition. Nous proposons toujours par relais les aides fédérales, cantonales et partis communautaires à disposition. Grosso modo, celles-ci couvrent 40% des investissements. Un autre moyen pour les hôteliers repose sur la partage des risques, un sujet dont le projet «CREnHOM». Nous trouvons des partenaires extérieurs, des entrepreneurs et/ou des banques, prêts à financer la rénovation. En contrepartie, ceux-ci reçoivent durant une durée déterminée une partie des économies de



L'Hôtel de la Pointe de Zinal (classifié Swiss Lodge) fait partie des hôtels alpins participants au projet pilote «CREnHOM».

Coup de pouce à la rénovation énergétique

consommation d'énergie réalisées. Le temps de retour sur investissement se compte entre cinq et dix ans.

L'hôtellerie de montagne suscite plutôt la méfiance. Comment arrivez-vous à convaincre des investisseurs de soutenir des rénovations?

Beaucoup d'entrepreneurs ont vu leur chiffre d'affaires fondre avec la réduction des constructions de résidences secondaires ainsi qu'à la Webs. La rénovation de bâtiments peut repré-

senter une nouvelle source de revenus, également dans une perspective à long terme, en lien avec le changement climatique. Les hôteliers doivent en contrepartie donner des garanties. Leur besoin d'assurance doit être couplé à une capacité d'assainissement.

Nous proposons des renouvellements d'objets renouvelables, avec un bon taux d'occupation, une vraie vision et suffisamment de fonds propres. Nous collaborons aussi avec le crédit hôtelier qui détermine la solidité financière de l'établissement, avant de lui proposer un contrat de performance énergétique avec un investisseur.

Où sont ces potentiels investisseurs?

Nous sommes déjà en relation avec des entreprises spécialisées dans l'assainissement énergétique, par exemple le groupe R ou Aqpla. Notre objectif consiste à transmettre ces connaissances à d'autres partenaires, par exemple un chauffagiste de Crans-Montana qui a l'habitude de travailler

avec un hôtel. Nous sommes en train d'identifier des sociétés de construction, des ingénieurs, des architectes, pourtant très peu intéressés par les énergies renouvelables. Notre expertise doit permettre de faciliter la création d'un contrat de performance énergétique. Le but final étant la création d'un livre blanc permettant de soutenir l'hôtel et l'entrepreneur dans le volet administratif, avec des contrats types par exemple.

«Le projet est fondé sur le partage des risques, grâce au soutien de partenaires.»

Stéphane Genoud
Professeur à la HES-SO Valais

avec un hôtel. Nous sommes en train d'identifier des sociétés de construction, des ingénieurs, des architectes, pourtant très peu intéressés par les énergies renouvelables.

Notre expertise doit permettre de faciliter la création d'un contrat de performance énergétique. Le but final étant la création d'un livre blanc

satisfaisable à la démarche écologique, ils sont de plus en plus nombreux à voyager en ayant conscience de leur empreinte CO₂ et en adoptant le pays de compensations.

Encore faut-il valoriser ces efforts...

J'ai toujours le souci des hôteliers à vouloir investir là où cela se voit pour la clientèle. Peut-être un échange LED ne coûte pas très cher, est-perçable pour le visiteur et permet au propriétaire de réduire sa consommation d'électricité par quatre. L'hôtelier peut aussi créer un effet

Parcours Electricien et docteur en économie

Stéphane Genoud est professeur responsable du Management de l'énergie à l'Institut Entrepreneurial & Management de la HES-SO Valais. Il est titulaire d'un doctorat en économie portant sur la production d'électricité d'un point de vue durable. Il détient aussi un CPC d'électricité, un diplôme d'ingénieur HES et des masters en économie et finance. En parallèle à ses activités académiques, il a créé plusieurs sociétés dans les domaines de l'énergie, du tourisme ou de l'agriculture.

marketing en orientant sur son site web qu'il a renove sa chaudière et qu'en passant d'une chaudière au mazout au chauffage à bois, il a divisé par sept son impact CO₂.

Quels sont les économies potentiellement réalisées? Pour une dépense énergétique de 100 000 francs par an, nous parvenons souvent à réaliser 20% d'économies, pour un hôtel n'ayant pas entrepris de grosses innovations énergétiques jusqu'ici.

Pour le volet suisse, votre projet se concentre sur les cantons de Vaud et du Valais. Combien d'hôtels d'altitude nécessitent une rénovation? Difficile à quantifier, mais il y en a beaucoup. Je n'ai pas encore vu d'hôtels qui ne mentionnent pas d'être renouvelé. Les établissements n'ayant pas été assainis depuis 20 ans sont de vraies pioches énergétiques.

Toutefois vous n'aitez pas sauver tous les hôtels de montagne en danger...

Je ne poste malheureusement pas de carte Supermap. Nos partenaires font de bonnes et sélectives listes des hôtels rentables. Nous n'avons pas de solution pour les hôtels n'ayant pas de visite à plus de deux ans.

Les hôtels n'entreprennent pas de rénovation sont-ils condamnés à disparaître?

Je ne pourrais le dire comme ça. La vitalité d'un hôtel ne repose pas uniquement sur sa facture d'énergie. L'assainissement énergétique ne suffira pas à assurer la rentabilité d'un établissement si celui-ci manque de visiteurs. Les

coûts d'énergie augmenteront encore ces prochaines années, de 50 à 80%. Un hôtel démontrant déjà des signes de fragilité économique aura clairement des difficultés à s'en sortir.

Stéphane Genoud.
Photo: G. Schäfer

Projet pilote transfrontalier Hôtels vaudois, valaisans et français bienvenus

«CREnHOM» (abréviation de contribution à la rénovation énergétique du parc hôtelier des zones de montagne) est un projet de recherche appliquée transfrontalier, financé par le programme Interreg. Il est porté en Suisse par les HES-SO du Valais et du canton de Vaud et par l'Université de Suisse Mont-Blanc pour la partie française. Il a pour objectif d'étudier l'applicabilité des contrats de performance énergétique (CPE) dans l'hôtellerie de montagne. Le CPE permet à des propriétaires de trouver des sources de finan-

nement externe. Le projet a débuté en 2017 et devrait durer jusqu'en 2018, voire 2020. Pour cette phase pilote, l'objectif consiste à renouveler au minimum trois hôtels situés dans le canton du Valais, idem dans le canton de Vaud et en France. Nous procéderons à leur analyse énergétique et débattrons les travaux au printemps ou à l'été 2018, indique Stéphane Genoud.

Les hôtels intéressés à participer au projet peuvent envoyer un e-mail à crenhom@hesso.ch.

Comment diminuer votre facture d'électricité dans les cuisines?

Profitez du programme d'encouragement à l'amélioration des cuisines pour réduire votre facture d'électricité de moitié au moins! www.hotelenergieva.ch/renovation-cuisine

Intérêt immédiat - rémunération d'économies d'énergie, max. 100'000.- CHF par établissement.
tel.: +41 21 811 01 14
hotelergieva@hesso.ch

ProKilowatt

La CCNT: Application gratuite désormais disponible!

La version pense-bête mobile de la convention collective nationale de travail - bonne pour tous dans l'hôtellerie et restauration.

Pour iOS, Android et Windows Phone



ROTOR Lips



Rotor Lips AG • 8050 Winterthur
Maschinenfabrik • 030 346 70 70

ANNEX